



International Sales Agent / Inside Sales JUNIOR (w/m/x) Vollzeit - Standort Wattens/Tirol

Eintritt: ab sofort

Stundenausmaß: Vollzeit

Arbeitsort: Wattens in Tirol

Du willst Teil eines jungen und innovativen Unternehmens sein? Du möchtest an einem kreativen Ort, in einem familiären Umfeld arbeiten? Du suchst eine neue Herausforderung und möchtest gemeinsam mit uns die Street Food Welt erobern? Dann bewirb dich bei uns und werde Teil der paul&ernst Familie!

Was machen wir? paul&ernst entwickelt und baut mobile Gastronomie, Marketing und POS Lösungen. Unsere high-end Lastenfahrräder vereinen Design, Funktionalität und Qualität. Wir sind die weltweit führende Marke für mobile Gastronomie und POS Lösungen.

Um den internationalen Vertrieb weiter auszubauen und die stark steigenden Anfragen in Verkäufe umzuwandeln suchen wir DICH!

EROBERE MIT PAUL&ERNST DIE STREET FOOD WELT



www.paulundernst.com

Ansprechpartner: Manuela Meixner-Zerlauth

+43 1 361661019 | jobs@paulundernst.com | Weisstraße 9, 6112 Wattens, Austria

Deine zukünftige Rolle und Aufgaben bei paul&ernst:

Deine Aufgaben:

Beratung, Verkauf und Projektmanagement mit internationalen Kunden (Innendienst)

- AnsprechpartnerIn für Kunden, Partner und KollegInnen in den Fachabteilungen
- Maßgeschneiderte Angebotserstellung und Kundenberatung bei der Realisierung Ihres
- Food Bikes und Projektmanagement
- Selbständiges Einholen der benötigten Informationen für die Angebotslegung und
- Projektumsetzung
- Absatz- und umsatzorientiertes Handeln
- Optimale Auftragsvorbereitung für die Produktion und verlässliche Nachbearbeitung
- Selbstständige Klärung von Anfragen betreffend Logistik, Marketing und Produkt
- Kreatives Finden von Lösungen, Schnittstellenfunktion zu Fachabteilungen
- Bearbeitung und Lösung von After Sales Anfragen
- Proaktive Leadgenerierung
- Regelmäßiges Reporting an Vorgesetzte
- Marktbeobachtung und Identifikation von neuen Trends und Entwicklungen
- Unterstützung des Vertriebs bei Messebesuchen & bei Showroom Besichtigungen

Unsere Anforderungen:

- Berufserfahrung im Bereich Sales und Projektmanagement (von Vorteil)
- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (HAK, HAS, AHS) oder Studium
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse / Google Programme
- Genaue, strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- Setzung von Prioritäten in stressigen Phasen und souveräne Kundenkommunikation
- Hohe Service- und Kundenorientierung
- Lösungsorientierte, offene und kommunikative Persönlichkeit mit Freude am
- eigenständigen Arbeiten sowie der Fähigkeit zu analytischem Denken
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Fremdsprachen von Vorteil (bevorzugt Italienisch)

Angebote & Benefits:

Motivierte Bewerber/innen mit Freude am Gestalten und Hands-On Mentalität erwartet eine vielseitige Position in einem familiären und wertschätzenden Umfeld. Wir bieten eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit vielseitigem Entwicklungspotential in einem dynamischen und schnell wachsendem Unternehmen. Für deine Position bieten wir abhängig von Qualifikation und Erfahrung ein min. Jahresbruttogehalt von **EUR 30.000,00. (Auf Vollzeit-Basis). Überzahlung je nach Qualifikation möglich.**

Wenn du in einem Unternehmen mit flacher Hierarchie, mit herausragendem Teamspirit und Kollegialität interessiert bist, freuen wir uns auf deine Bewerbung!.

Im Sinne des Gleichbehandlungsgesetzes wenden wir uns gleichermaßen an Damen und Herren.

Ansprechpartner: Manuela Meixner-Zerlauth

+43 1 361661019 | jobs@paulundernst.com | Weisstraße 9, 6112 Wattens, Austria